

Informazioni personali

Data e luogo di nascita: 30 Marzo 1977 – Asti  
Residenza: Via Roma, 8 – 14010 Celle Enomondo (AT)  
Nazionalità: italiana  
Stato civile: coniugato con tre figli  
Telefono: 0141.205605 / 335.8384469  
Patente: tipo B  
Servizio militare: assolto

bovero.assicurazioni@gmail.com  
andreabovero77@gmail.com

Esperienze professionali:

- Dal 2003 ad oggi: Agente Generale, Amministratore unico e Delegato all'attività assicurativa conferito dalle direzioni generali di Cattolica Assicurazioni Soc. Coop., Genertellife Spa e UCA Assicurazioni Spa, in nome e per conto della società essebi assicurazioni s.r.l. – agente generale di Asti con mansioni di gestione e sviluppo su tutti i rami del portafoglio clienti della Provincia di Asti.  
Ambito amministrativo: emissione e gestione polizze, apertura e gestione sinistri, coordinando n. 3 impiegate;  
Ambito contabile: prima nota, bilancio, gestione e controllo dei vari processi di agenzia, tra cui rendiconti di pronta cassa, operazioni bancarie, rimesse decedali, contabilità;  
Ambito commerciale e tecnico: Consulenze e vendita polizze personalizzate a clienti, attività di vendita tramite "front-office" con polizze standardizzate, docenze certificate su tematiche assicurative per i propri collaboratori e dipendenti ai fini del rispetto degli adempimenti dei regolamenti Ivass, Covip, Banca d'Italia, gestione e coordinamento del lavoro delle subagenzie, con la collaborazione e affiancamento di n. quattro subagenti, con relative operazioni di cross-selling ed up-selling sui portafogli gestiti dalle zone, e di sviluppo con iniziative massive e mirate su clienti potenziali. Controllo mensile dei budgets assegnati e dei relativi "discostamenti" da tali budgets, e messa in atto delle azioni volte a perseguire gli obiettivi.
- 2002: Procuratore di Agenzia Generale del FATA Ass.ni Danni Spa e Subagente professionista presso l'azienda Essebi assicurazioni S.r.l. di cui sono tutt'ora socio ed amministratore unico, con mansione di gestione e sviluppo su tutti i rami del portafoglio clienti dell'intera provincia di Asti; coordinamento ed affiancamento di n. tre subagenti, collaboratori dell'agenzia stessa, e coordinamento di due impiegate amministrative.
- 2001: Subagente professionista e responsabile commerciale di zona di Moncalvo (AT), della Val Cerrina (AL) e di Casale Monferrato (AL), con mansione di gestione e sviluppo del portafoglio clienti assegnatomi, presso l'Agenzia Generale FATA di Alessandria.
- 2000: Produttore e responsabile commerciale di zona di Casale Monf.to e della Val Cerrina con mansione di gestione e sviluppo di portafoglio Clienti assegnatomi presso l'Agenzia Generale FATA di Alessandria.
- 1999: Impiegato amministrativo presso l'azienda Quadrifoglio S.r.l.- Agente Generale FATA di Alessandria, con mansioni di front-office, operazioni di cassa e banca, emissione certificati, sinistri, incaricato alla vendita di "polizze da banco".

1997-1998: Collaboratore di produzione presso l'azienda "F.lli Pampirio snc" - Agenzia Generale RAS di Asti, con mansioni di vendita diretta e senza gestione di un portafoglio clienti.

#### Formazione Professionale:

2018 ad oggi: Partecipante al MEA (Master Executive Agenti): Master professionalizzante con rilascio di certificazione IVASS da parte di Cattolica Assicurazioni, sui seguenti moduli:

- Redditività, Pianificazione e Controllo di gestione di Agenzia;
- Gestione dei Collaboratori di Agenzia;
- Change Management e Leadership;
- Sviluppo Commerciale, Marketing e Vendite;
- Comunicazione Efficace e Negoziazione;
- Mercato Aziende;
- Mercato Vita e Previdenza;
- Mercato Agroalimentare;
- Digital, Web e Social;
- Recruiting e Selezione, Sviluppo Rete Secondaria;

Dal 2014 ad oggi - frequentazione di tutti i Corsi di Formazione, legati all'obbligo di formazione professionale ai sensi dei regolamenti IVASS, allestiti dalla Direzione CATTOLICA Assicurazioni: marketing, gestione del lavoro di agenzia, check-up della situazione assicurativa e delle esigenze del cliente, apprendimento dei cenni civilistici e commerciali di alcune polizze di R.C. Generale e Professionale ed di Tutela del Patrimonio, della Persona e delle Aziende; approfondimenti tecnici e normativi di molte tipologie di polizze, principalmente R. C. Fabbricati e Incendio, Furto, Cyber Risk, D & O (Danni Patrimoniali), Tutela Legale, Assistenza; Infortuni, Malattie, Rimborso Spese Mediche. Corsi di Ramo Vita legati a contratti a premio annuo ricorrenti e a premio unico con Gestione Separata, Index e unit linked. Polizze di trattamento di fine rapporto e trattamento di fine mandato, individuali e collettive, per privati ed aziende. LTC (Long Term Care) su Non Autosufficienza, TCM (polizza Vita a puro rischio) per Key Man, individuali e collettive per persone ed aziende

2011- Erogazione docenze ai dipendenti del gruppo Ubi Banca, tra cui gestori privati affluent, inerenti a valutazioni tecniche, approcci relazionali ed esercitazioni pratiche, utili nella gestione dei bisogni del cliente;

2010 - Erogazione docenze a dipendenti di Ubi Banca e Gruppo BPM, tra cui anche gestori private, concernenti tematiche tecniche e commerciali su Ramo Vita e Danni, ai sensi Reg. 5 Ivass;

2009 - Erogazione docenze a Direttori di filiale e gestori corporate e retail, legate all'aggiornamento professionale di cui al Reg. 5 Ivass e successive modificazioni, con approfondimento accurato delle applicazioni assuntive sui rami danni non auto, con particolare riferimento alle coperture per le aziende quali Polizze CAR, Rc Postuma, Puro Rischio Key-man, polizze collettive di previdenza e sanitarie, TFM, Credito e cauzioni; simulazioni di approccio ed intervista al cliente – Ubi Banca / Ubi Assicurazioni;

2009 – Erogazione docenze su Ramo Auto, studio ed analisi degli impatti delle nuove normative sui processi dei sinistri ed in generale sulla gestione del post-vendita – CrAlessandria – Bipiemme Vita, ai sensi del Reg. 5 Ivass e successive modifiche;

2009 – erogazione docenze in videoconferenza, in nome e per conto di Banca Sella – Inchiario sugli approfondimenti legati ai nuovi strumenti danni non auto della Compagnia, unito a test attitudinali per i partecipanti, come previsto da Reg. 5 Ivass;

2008 – Erogazione docenze sul Ramo auto ed in particolare aggiornamenti ed approfondimenti delle procedure assuntive legate alle garanzie accessorie dei Corpi Veicoli terrestri; consulenze commerciali con il cliente, con simulazioni in aula – Banca Sella – Inchiario;

2008 – Erogazione docenze di aggiornamento professionale ai sensi del Reg. 5 Ivass, su Ramo Vita, con analisi degli aspetti più importanti legati alla previdenza complementare, fiscalità con simulatore previdenziale – Ubi Banca – Lombarda Vita;

2008 – Erogazione docenze di aggiornamento Professionale ai sensi del Reg. 5 Ivass, su l'Assicurazione a 360 gradi Ramo Vita, Danni e previdenza complementare – C.R. Alessandria – Bipiemme Vita;

2007 – Erogazione docenze su previdenza complementare e corretto utilizzo del TFR, con sviluppo normativo della legge 252, approfondimenti commerciali e simulazioni in aula di trattative con il cliente – Ubi Banca – Lombarda vita;

2007 – Erogazione docenze su previdenza complementare e ramo vita in generale, check up dei bisogni dei clienti nel proprio ciclo di vita, conseguente presentazione di soluzioni assicurative mirate, con approfondimenti commerciali e, simulazioni in aula di trattative con il cliente – Bipiemme Vita;

2007 – Erogazione docenze riguardanti la previdenza complementare ed il ramo vita in generale, check up dei bisogni dei clienti nel proprio ciclo di vita, conseguente presentazione di soluzioni assicurative mirate, con approfondimenti commerciali e, simulazioni in aula di trattative con il cliente – Cr Alessandria – Bipiemme Vita;

2007 – Erogazione docenze riguardanti i Rami Danni non auto in generale, con particolare riferimento alle aree di rischio più tecniche del Ramo incendio, Furto, Rc Generale e studi di strumenti innovativi quali le “multirischio”, con simulazioni in aula di trattative con il cliente – Bipiemme Vita;

2007 – Erogazione docenze sui Rami Danni non auto in generale, fornite ad operatori small business, con particolare riferimento alle aree di rischio più tecniche del Ramo incendio, Furto, Rc Generale e studi di strumenti innovativi quali le “multirischio”, con simulazioni in aula di trattative con il cliente – Cassa di Risparmio di Alessandria;

2007 – Erogazione docenze sul Ramo Auto, erogate a gestori mass market, con particolari riferimento agli impatti legati alle novità normative introdotte ed inoltre applicazione tecniche sulle caratteristiche dell'Rcauto e corpi veicoli terrestri; - Aurora Assicurazioni;

2007 – Erogazione docenze applicate a Direttori di succursale, sul Ramo Auto ed in particolare analisi delle aree di bisogno del cliente; apprendimento del processo assuntivo nel Ramo Rc auto; approfondimenti sulle migliori tecniche di marketing e relativi approcci con il cliente, con simulazioni di aula – Banca Sella InChiario;

2007 – Redazione e progettazione di dispensa di autoformazione sui rami danni non auto in generale (R.C. Generale e famiglia, Incendio, furto, tutela giudiziaria) conforme a quanto richiesto dal Reg- 5 Ivass; SBS Leasing / Ubi Banca;

2007: Erogazione docenza ad Istituti di Credito e Compagnie di Assicurazione; i contenuti dei vari moduli didattici vertevano principalmente sulla gestione e sulle opportunità per la Rete di

vendita derivanti dall'applicazione normativa del Regolamento 5 Ivass e legge 252 nell'ambito del Ramo Vita, e Risarcimento Diretto e Prodotti standardizzati e multirischio nel Ramo Danni.

2007: Partecipante alla formazione sul ramo Vita: approfondimenti legati alle novità introdotte sulle polizze Vita tradizionali per poi passare alle Unit linked ed Index Linked e capitalizzazioni.

2007: Partecipante alla formazione sull'introduzione dell'indennizzo diretto certificata Ivass in merito alle novità verificatesi nell'ambito dell'applicazione di tale normativa sulle procedure di liquidazione dei sinistri.

2007: Partecipante alla formazione previdenza complementare certificata Isvap sulle novità introdotte della "legge 252" sui meccanismi di calcolo e sulle opportunità conseguenti in tema di pensione.

2005-2006: Partecipante a Corso di "Alta Formazione Agenti", composto da undici moduli per una durata totale di un anno; il suddetto Corso è nato grazie alla sinergia tra I.R.S.A. e la Scuola Superiore dell'Università S. Anna di Pisa ed è stato cos' suddiviso: Marketing, Diritto delle Assicurazioni, Gestione delle risorse e Gestione dell'impresa. Al termine di tale corso, in conseguenza del superamento del business-work finale, ci è stato rilasciato un "European Certificate" di autorizzazione all'esercizio dell'assicurazione, il tutto certificato IVASS.

Dal 2001 al 2014 - frequentazione di tutti i Corsi di Formazione ed approfondimento allestiti dalla Direzione del FATA: marketing, gestione del lavoro di agenzia, check-up della situazione assicurativa e delle esigenze del cliente, apprendimento dei cenni civilistici e commerciali di alcune polizze di R.C. Generale e Professionale ed di Tutela del Patrimonio; approfondimenti tecnici di alcune tipologie di polizze, principalmente R. C. Fabbricati e Incendio; corso di Ramo Vita legato a contratti a premio annuo ricorrenti, a premio unico quali Index e unit linked, e collettive quali polizze di trattamento di fine rapporto e trattamento di fine mandato.

Qualifiche Professionali: Dal 2007 ad oggi: Iscrizione c/o R.U.I. (Registro Unico degli Intermediari) n. 9320 Sez. A Agenti, dell'01 Febbraio 2007 Istituito dall'Ivass;

2003: Iscrizione c/o Albo Nazionale degli Agenti di Assicurazione n. 79970;

Altri incarichi: Dal 2017 al 2020: Membro Coordinamento Interregionale Piemonte – Valle D'Aosta SNA (Sindacato Nazionale Agenti Professionisti di Assicurazione);

Dal 2017 ad oggi: Membro Consiglio Direttivo SNA (Sindacato Nazionale Agenti Professionisti di Assicurazione) di Asti;

Dal 2015 ad oggi: Vice – Presidente Unione Collinare "Terre di Vini e Tartufi";

Dal 2014 al 2020: Membro Consiglio di Amministrazione GAL (Gal Basso Monferrato Astigiano);

Dal 2014 ad oggi: Sindaco Comune di Celle Enomondo (AT);

Dal 2014 ad 2018: Membro Commissione Nazionale Gruppo Agenti Fata "Ramo danni non Auto";

Dal 2009 al 2014: Nomina a membro del consiglio direttivo nazionale del Gruppo Agenti Fata, con attribuzione di deleghe riguardanti il coordinamento di commissioni tecniche ramo danni, vita ed informatica;

- Associazioni: Dal 2018 ad oggi: Membro del consiglio direttivo Astinuoto ASD;
- Dal 2009: Membro del consiglio direttivo dell'Associazione Turistica Pro Loco Celle Enomondo (AT);
- Studi: Diploma di Maturità Scientifica conseguito nell'anno 1996;
- Superamento di n. cinque esami presso la Facoltà di Scienze Politiche dell'Università di Studi Orientale "A. Avogadro" di Alessandria.
- Lingue straniere: Buona conoscenza della lingua Inglese, comprensione, parlata e scritta e scolastica conoscenza del francese.
- Conoscenze informatiche: Ottima conoscenza e padronanza dell'intero pacchetto Office, dovuta ad un utilizzo quotidiano e dei sistemi operativi Windows 2000, XP, Vista e Seven,8, 10; buona conoscenza anche di Internet explorer, google chrome, Firefox e Microsoft Outlook.
- Caratteristiche personali: Spirito di sacrificio, di adattamento al cambiamento e serietà; capacità di affrontare, sviluppare e portare a termine gli impegni con entusiasmo; abilità nel gestire e risolvere anche sotto "stress" gli imprevisti che si possono manifestare nell'esercizio dell'attività; abitudine a lavorare ed a confrontarmi in team work, nonché a pianificare ed operare per raggiungere gli obiettivi prefissati.
- Sport praticati: Nuoto, tennis, calcio, ciclismo.
- Hobbies: Ascolto musica, in particolare quella classica.